

# 同心協力 生命傳愛 任重道遠 自強不息



The Life Underwriters Association of Hong Kong

香港人壽保險從業員協會

## 從教會走到保險業 理財助人 愈戰愈勇

我的2009

保險是一個兼容性大的行業，行業滙聚了很多來自不同專業的精英。原本在教會當傳道人的陳景源（Kevin）及其太太曾玉鳳（Noelle），於去年金融海嘯下投身保險業。即使面對經濟逆境，他們仍勇於應對，並且愈戰愈勇，究竟有何秘訣？

Kevin 當了 15 年傳道人，Noelle 也在教會擔當輔導工作，去年中 Kevin 轉行加入保險公司從事招募工作，協助發展團隊，而 Noelle 則擔任保險理財顧問，當被問及為何夫婦 2 人有如此大的轉變時，Kevin 分享說，到了人生下半場，想尋求一些突破，在 1 次機緣巧合下，接觸了保險業，但他亦坦言：「當初接觸是帶些負面想法，覺得這行業只是利字當頭，金錢掛帥，不是自己所追尋的，後來深入認識後，才開始明白甚麼是保險精神！」話雖如此，中年轉行並不容易，而又遇上金融海嘯，他們如何克服箇中困難？

### 請教前輩 深入了解行情

Kevin 說：「我向同事了解當年沙氏襲港時行業的情況如何，又請教前輩入行多年屹立不倒的原因，從中明白行業的實際工作情況。」

其實 Kevin 當初入行都是憑信心，相信這行是助己助人，而入行之後，他的信念更被肯定，開始領略到保險業其實是與關心別人、珍惜自己所有和計劃未來息息相關的。況且在多年的人生體驗中，看見很多家庭糾紛都是源於金錢，沒有周詳的理財計劃，而保險理財更是在生活層面上實際地幫助他們，亦因這些信念，他的太太 Noelle 也漸漸受感染，過了半年，Noelle 成為他成功招募的第 1 位保險從業員。

至於 Noelle 在考慮轉職時，她也詢問了身邊好友對保險的看法：「有同事本來是社工，後來轉投保險業，她的意見令我對保險有更深入了解，並令我更認同保險助人的意義。」

原本當牧師的 Kevin（右）及其太太 Noelle，於去年金融海嘯下投身保險業。但他們卻愈戰愈勇，因他們相信本着愛人的心，遲早會得到客戶的認同。



入職不久，Noelle 有次與曾任職護士的親戚傾談，才得知她原來沒有買任何保險，這令 Noelle 感到難以置信。「她是否幫我買不是我最關注的，我關心的是她有否居安思危的觀念，並希望將保險這雖然基本，但很多人會忽略的保障向她介紹。」

### 前景秀麗 本着愛心出發

由 0 到 1 從來都是最困難的，Kevin 和 Noelle 選擇化消極為積極，主動出擊尋找商機。Kevin 說：「我主動向各大專院校及僱員再培訓局等機構寄發自薦電郵，同時以電話冷訪（cold-call）形式，要求他們給我機會到校向學生介紹和進行招募工作，此外更主動向身邊的親友市場（nature market）詢問他們是否有興趣入行。」

團隊的支持對他倆來說十分重要。Kevin 與 Noelle 逢星期一会與數名基督徒同事在辦公室舉行「愛上星期一」聚會。藉此大家可分享聖經，互相支持，盼望同事可擁有「愛上星期一返工的感覺」，一起積極地面對事業的挑戰。

面對前景，他倆充滿信心。「雖然刻下我們仍身處金融海嘯中，但保險業仍能一枝獨秀，可見財策是每個人都需要的。」Kevin 鼓勵同業：「若要走 1 千步，你便要開始邁出第 1 步，在這行業裏，毅力是很重要，既然你選擇行了第 1 步，便要堅持到最後，直至跑到終點！」



◀ 「愛上星期一」小組成員合照。